

**ЗАПРОШЕННЯ ДО УЧАСТІ У ТЕНДЕРІ
(номер тендеру)**

Аналіз ринку. Закупівля обладнання та матеріалів для ремонту систем водопостачання в населених пунктах Херсонської області

Лот 1. Закупівля матеріалів для ремонту системи водопостачання в селі Велика Олександрівка, Херсонської області

Лот 2. Закупівля матеріалів для ремонту системи водопостачання в селі Кочубеївка, Херсонської області

КІНЦЕВИЙ ТЕРМІН ОТРИМАННЯ ПРОПОЗИЦІЙ:
04.02.2025

Додаток 1 – Інструкція для учасників тендеру від Відокремленого підрозділу Угорської екуменічної служби допомоги в Україні" до участі у тендері Аналіз ринку. Закупівля обладнання та матеріалів для ремонту систем водопостачання в населених пунктах Херсонської області на укладення договорів: Закупівля матеріалів для ремонту системи водопостачання в селі Велика Олександрівка, Херсонської області та Закупівля матеріалів для ремонту системи водопостачання в селі Кочубеївка, Херсонської області.

Подаючи тендерну пропозицію, учасник тендеру повністю та без обмежень приймає спеціальні та загальні умови, що регулюють договір про закупівлю як єдину основу цієї тендерної процедури, незалежно від його власних умов продажу, від яких він цим відмовляється.

Очікується, що учасники тендеру будуть ретельно вивчати та дотримуватися всіх інструкцій, форм, положень контракту та специфікацій, що містяться в цій тендерній документації.

Неподання тендерної пропозиції, що містить всю необхідну інформацію та документацію, протягом зазначеного терміну призведе до відхилення тендерної пропозиції.

Не можна враховувати будь-які застереження в тендері щодо тендерної документації; будь-яке застереження призведе до негайного відхилення тендерної пропозиції без подальшої оцінки.

В.1. Сфера робіт

Контрактуючий орган люб'язно просить надати пропозиції щодо поставки матеріалів, як описано в додатках: "Додаток_2_ТЕХНІЧНЕ ЗАВДАННЯ №4UHF-III ДМ(Кочубеївка)" "Додаток_3_ТЕХНІЧНЕ ЗАВДАННЯ №3_UHF-III-ДМ (Велико Олександрівка)"

Компанії постачальники несуть виключну відповідальність за ретельне вивчення тендеру, включно з тією проектною документацією, доступною для перевірки, а також за отримання достовірної інформації щодо будь-яких умов і зобов'язань, які можуть будь-яким чином вплинути на суму або характер пропозиції або доставку матеріалів. У разі перемоги Будівельної компанії претензії щодо зміни суми пропозиції не будуть прийняті на підставі помилок або упущень у зобов'язаннях Будівельної компанії, описаних вище.

В.2. Вартість тендеру

Учасник тендеру несе всі витрати, пов'язані з підготовкою та поданням його тендерної пропозиції, і Контрактуючий орган ні в якому разі не несе відповідальності за ці витрати, незалежно від проведення або результату тендерного процесу.

В.3. Мова тендерів

Тендерні пропозиції, уся кореспонденція та документи, що стосуються тендерної пропозиції, якими обмінюються учасник тендеру та Контрактуючий орган, повинні бути написані українською мовою.

В.4. Процес оцінювання

Відокремлений підрозділ Угорської екуменічної служби допомоги в Україні проводитиме оцінку виключно на основні поданих "Графік виконання будівельно-монтажних робіт" та "Комерційної пропозиції". **Оцінювання пропозицій, поданих у рамках цього тендеру, буде здійснюватися на основі комплексного підходу, який враховує кілька ключових критеріїв. Кожен критерій має визначену вагу, що дозволяє забезпечити прозорість та об'єктивність вибору постачальника. Нижче детально описано процес та основні критерії оцінювання:**

1. Цінова пропозиції та відповідність заявленим умовам (30%)

- Цей критерій оцінює конкурентоспроможність цінової пропозиції, поданої постачальником.
- Особлива увага буде приділена тому, наскільки запропонована ціна відповідає ринковим умовам та бюджету проекту.
- Важливим є також дотримання постачальником усіх умов, зазначених у тендерній документації.

2. Тривалість поставки (30%)

- Перевага надаватиметься пропозиціям, що передбачають швидке виконання завдань без шкоди для якості.
- Постачальникам необхідно надати детальний графік постачання та обладнання матеріалів із чіткими термінами та етапами.

3. Відповідність організації юридично-економічним вимогам (10%)

- Перевіряється, чи відповідає організація законодавчим вимогам, включаючи реєстрацію, податкову прозорість та фінансову стабільність.

- Необхідно надати відповідні документи, які підтверджують юридичний статус та фінансову спроможність організації.
- 4. **Відповідність технічним вимогам (20%)**
 - Оцінка буде базуватися на відповідності пропозиції технічним вимогам, зазначеним у тендерному завданні (пункти 5, 6, 6.1, 22, 23).
 - Постачальник має надати технічну документацію, яка підтверджує відповідність обладнання, послуг або продуктів зазначеним стандартам.
- 5. **Умови оплати (10%)**
 - Оцінюється гнучкість запропонованих умов оплати, включаючи можливість поетапних платежів.
 - Постачальники мають вказати, чи передбачаються знижки, відстрочки платежів або інші фінансові стимули.
 - Важливим є дотримання умов, які забезпечують прозорість фінансових операцій.

Усі пропозиції будуть оцінюватися експертною комісією, яка складається з представників нашої організації та залучених експертів. Для кожного критерію встановлено бальну систему, що дозволяє здійснити об'єктивний вибір постачальника. Постачальників закликаємо ретельно ознайомитися з цими критеріями та підготувати свої пропозиції у відповідності до зазначених вимог.

Якщо тендерна пропозиція значною мірою не відповідає вимогам, тобто містить більше ніж несуттєві відхилення або застереження щодо положень, умов і специфікацій у тендерній документації, вона не розглядатиметься надалі. Потім закупівельний комітет перевірить технічну прийнятність кожної тендерної пропозиції, класифікуючи її як технічно відповідну або невідповідну.

Тендерні пропозиції, які будуть визнані відповідними та технічно відповідними, будуть перевірені закупівельним комітетом на наявність арифметичних помилок. У разі розбіжності між сумами, вказаними цифрами та прописом, сума, написана прописом, матиме перевагу. Якщо є розбіжності між ціною за одиницю та загальною сумою позиції, отриманою шляхом множення ставки за одиницю на кількість, перевагу матиме наведена ставка за одиницю. Якщо учасник тендеру відмовляється прийняти виправлення, його пропозиція буде відхилена.

В.5. Виключення з укладання контрактів

Учасники тендеру виключаються, якщо до них застосовується будь-який із наведених нижче критеріїв виключення:

- a) участь у злочинній організації, як визначено в статті 2 Рамкового рішення Ради 2008/841/ІНА (1);
- b) корупція, як визначено в статті 3 Конвенції про боротьбу з корупцією, до якої причетні посадові особи Європейських Співтовариств або посадові особи держав-членів Європейського Союзу (2) і частина 1 статті 2 Рамкового рішення Ради 2003/568/ІНА (3), а також корупція, як це визначено в національному законодавстві замовника або економічного оператора;
- c) шахрайство у значенні статті 1 Конвенції про захист фінансових інтересів Європейських Співтовариств (4);
- d) терористичні злочини або злочини, пов'язані з терористичною діяльністю, як визначено в статтях 1 і 3 Рамкового рішення Ради 2002/475/ІНА (5), відповідно, або підбурювання, пособництво чи підбурювання або спроба вчинення злочину, як зазначено в статті 4 це Рамкове рішення;
- e) відмивання грошей або фінансування тероризму, як визначено в статті 1 Директиви 2005/60/ЄС Європейського Парламенту та Ради (6);
- f) дитяча праця та інші форми торгівлі людьми, як визначено в статті 2 Директиви 2011/36/ЄС Європейського Парламенту та Ради;
- g) Також учасник не допускається до участі в процедурі закупівлі, якщо замовнику відомо, що учасник порушує свої зобов'язання щодо сплати податків або внесків на соціальне страхування та якщо це встановлено судовим чи адміністративним рішенням, остаточний і обов'язковий чинність відповідно до правових положень країни, в якій він заснований, або положень замовника.

Контракти не можуть бути укладені з учасниками торгів, які:

- (a) Є предметом конфлікту інтересів
- (b) Винні у введенні неправдивих даних під час надання інформації, необхідної як умови участі та прийнятності в тендерній процедурі, або ненадання такої інформації.
- (c) Виконували, потурати або терпіти корупційні, шахрайські, змовні чи примусові дії, незалежно від того, чи можна віднести такі дії до цієї тендерної процедури;
- (d) Мали спроби вплинути на оціночну комісію в процесі розгляду, уточнення, оцінки та порівняння тендерних пропозицій, щоб отримати інформацію про те, як просувається процедура, або вплинути на рішення Контрактного органу щодо присудження контракту.

В.6. Документи до складу тендерної пропозиції:

Учасник тендеру повинен заповнити та подати до своєї тендерної пропозиції такі документи:

• Юридично-економічні критерії

- 1) Не менше 3 років господарської діяльності на території України.
- 2) Чистий дохід від виконання аналогічних робіт понад 3 млн. грн. за два останніх завершених фінансових роки.
- 3) Форма власності: юридичні або фізичні особи (ФОП) - об'єднання (консорціуми) підприємств не допускаються;
- 4) Організація повинна бути зареєстрована на території, підконтрольній уряду України, а її фізична адреса повинна знаходитися на території, підконтрольній уряду України.
- 5) Підтвердження того, що компанія не перебуває на стадії ліквідації, в процедурі розпорядження майном, банкрутства або в інших судових процедурах з метою припинення діяльності.
- 6) Перелік додаткових документів:
 1. документ, що підтверджує реєстрацію компанії як юридичної особи (реєстраційний документ);
 2. документ, що підтверджує діяльність компанії (не старше 30 днів)
 3. щонайменше три договори/рекомендації з технічним обсягом, зазначеним у тендері, або аналогічні завдання, виконані протягом останніх п'яти років. (Достатньо власної декларації).

• Технічні вимоги:

1. Виписка з Єдиного державного реєстру
 2. Фінансова звітність підприємства за попередній звітний період (форми №1-МС, 2-МС)
 3. Контактна інформація – у вигляді довідки у довільному форматі з вказанням необхідних реквізитів, а саме:
 - Повна назва підприємства чи організації
 - ЄДРПОУ та ПНІ;
 - № розрахункового рахунку, назва Банку та його МФО
 - Контактна електронна адреса;
 - Прізвище ім'я та по батькові керівника підприємства чи уповноваженої особи за підписання договорів, та його контактна інформація;
 - Юридична та фактична адреси підприємства;
 - Контактна інформація особи, що відповідає за проведення переговорів.
 4. Скановані копії ліцензій чи інших дозвільних документів, щодо провадження господарської діяльності відповідно до чинного законодавства України, або лист пояснення що даний вид діяльності не підпадає під ліцензування;
 5. Документи, що підтверджують можливість постачальника виконувати перевезення та доставку матеріалів/обладнання (право власності на транспортний засіб, договір оренди чи договір надання послуг).
 6. Референт лист.
 7. Скановані копії договорів на поставку аналогічного обладнання (3-4договори).
 8. Калькуляцію вартості поставки ТМЦ.
 9. Графік постачання – формі наведеного у додатку 2 до даного ТЗ.
 10. Копії технічної документації, що наведені в п. 4 цього технічного завдання.
- Всі документи надати у вигляді сканованих копій.

В.7. Цінова пропозиція та ціна:

Остаточна загальна ціна має бути вказана в Комерційній пропозиції учасником тендеру, і вона не підлягає коригуванням в сторону збільшення, за винятком випадків, передбачених умовами контракту.

Ціна повинна включати всі витрати, пов'язані з виконанням робіт, і не приймається додаткове виставлення рахунків або інші витрати.

Ціни на всі товари повинні бути вказані в гривнях.

Загальна ціна повинна включати ПДВ, податки, мита та імпорتنі збори, які стягуються відповідно до законів і правил держави Контрактного органу або країни виконання робіт з виробництва, виробництва, продажу та транспортування установку, обладнання, матеріали та приладдя Підрядника, які будуть використовуватися або поставлятися за Контрактом.

Суми, введені в розділі загальної ціни, використовуватимуться для розрахунку платежів і проміжних платежів, а також для оцінки варіацій.

Вважатиметься, що постачальники повністю врахували всі вимоги та зобов'язання, охоплені всіма частинами цього тендеру, і відповідно встановили ціни на елементи в Розбивці загальної ціни. Сума повинна включати всі випадкові та непередбачені витрати та ризики будь-якого роду, необхідні для будівництва, завершення та обслуговування всіх робіт відповідно до Контракту. Якщо в розбивці не надано окремі статті, ставки та суми включають усі витрати,

пов'язані з різними статтями в розбивці. Опис товарів, наведений у розбивці, жодним чином не обмежує зобов'язання Підприємця за Контрактом забезпечити всі роботи, описані в тендері в цілому. Незважаючи на будь-які обмеження, які можуть мати на увазі формулювання окремих пунктів, введені суми вважатимуться роботами, завершеними в усіх відношеннях.

В.8. Субпідрядники

Якщо Будівельна компанія має намір використовувати Субпідрядників, вона повинна заздалегідь повідомити Контрактному органу їхні імена/назви, кваліфікацію, роль та обов'язки під час виконання Контракту. Компанія постачальника несе відповідальність за те, щоб Субпідрядники відповідали вимогам прийнятності тендеру.

В.9. Спільні підприємства або консорціуми

Якщо будівельна компанія є спільним підприємством або консорціумом двох або більше осіб, то компанія не буде допускатися до тендерного відбору.

В.10. Закони країни виконання робіт

Подаючи свої пропозиції, вважається, що будівельні компанії знають і враховують усі відповідні закони, акти та нормативно-правові акти України, які можуть будь-яким чином вплинути або регулювати операції та діяльність, охоплені пропозицією та результатом Контракту.

Підрядник (і кожен член спільного підприємства чи консорціуму) гарантує, що він та його філії дотримуються Конвенції ООН про права дитини –Документ Генеральної Асамблеї ООН A/RES/44/25 (12 грудня 1989 р.) із додатком – і що вона або її філії не використовували і не використовуватимуть примусову чи обов'язкову працю, як описано в Конвенції про примусову працю та про скасування примусової праці. Конвенція 105 Міжнародної організації праці. Крім того, Підрядник гарантує, що він та його афілійовані особи поважають і захищають основні соціальні права та умови праці для своїх працівників. Будь-яке порушення цієї заяви та гарантії в минулому або під час виконання Контракту дає Контрактуєчому органу право розірвати цей Контракт негайно після повідомлення Виконавця, без будь-яких витрат або зобов'язань для Контрактуєчого органу.

Крім того, Будівельна компанія зобов'язана дотримуватися всіх положень, правил або інструкцій щодо умов найму будь-якої категорії працівників відповідно до законодавства України

В.11. Переговори

Контрактуєчий орган залишає за собою право зв'язуватися з тими постачальниками, які відповідають вимогам прийнятності учасника тендеру та відповідають вимогам тендеру для обговорення умов тендеру. Переговори не призведуть до будь-яких істотних відхилень від умов тендеру, але вони можуть мати на меті зменшення обсягу робіт або перегляд інших умов Контракту з метою зниження запропонованої ціни, якщо запропоновані ціни перевищують обмеження коштів, наданих Контрактуєчому органу його донором/фінансуючою агенцією.

На етапі переговорів усі учасники тендеру розглядаються рівноправно, і всі вони мають однакові можливості та час для внесення змін до своїх пропозицій щодо та відповідно до змінених умов тендеру під час етапу переговорів.

В.12. Подання тендерних пропозицій і дата закриття

Тендерні пропозиції повинні бути подані, як зазначено в пункті В6. Жодна тендерна пропозиція не може бути змінена або перероблена після закінчення кінцевого терміну.

В.13. Присудження контракту

Контрактуєчий орган присудить контракт учаснику тендеру, Аналіз ринку. Закупівля обладнання та матеріалів для ремонту систем водопостачання в населених пунктах Херсонської області. Визначення потенційних виконавців заявлених робіт. Замовник залишає за собою право заключення контракту з переможцем оголошених тендерних процедур.

В.14. Підписання контракту

Контрактуєчий орган і Підрядник повинні спільно підготувати всі документи, перелічені в проекті контрактної угоди, щоб включити в нього всі деталі успішної пропозиції. Протягом 5 днів після повідомлення про присудження

ЗАПРОШЕННЯ ДО ТЕНДЕРУ

Додаток 1_Інструкція для Учасників



Контракту, успішна Будівельна компанія подає Контрактуючому органу на його згоду остаточну програму впровадження.

Протягом 5 днів після отримання Контракту, вже підписаного Контрактуючим органом, успішна будівельна компанія повинна підписати Контракт, поставити дату та повернути його Контрактуючому органу. Після підписання Контракту успішна Будівельна компанія стане Підрядником, і Контракт набуде чинності.

Якщо компанія-замовник не підпише та не поверне Контракт (опція: та/або Гарантія виконання) протягом 5 днів після отримання Контракту, підписаного Контрактуючим органом, Контрактуючий орган може вважати акцепт пропозиції скасованим. У випадку завдання шкоди правам, Контрактуючий орган має право вимагати компенсації або будь-якого іншого способу правового захисту у зв'язку з такою неспроможністю, і обрана Будівельна компанія не матиме жодних претензій до Контрактуючого органу.

В.15. Скасування для зручності

Контрактуючий орган може для власної зручності та без будь-яких витрат або зобов'язань скасувати тендерний процес на будь-якому етапі.

У разі виникнення додаткових питань, прошу звертатися за електронною адресою: Serhii.volianiuk@hia.hu, або за контактним номером телефону: +38 098 848 11 89 (Волянчук Сергій).

З найкращими побажаннями,

Угорська екуменічна служба допомоги в Україні

Hungarian Interchurch Aid - International Development and Humanitarian Department

1221 Budapest, Kossuth Lajos utca 64, Hungary

www.hia.hu

